

平成 27 年 2 月 16 日

各 位

会 社 名 株式会社インフォメーション・ディベロプメント
代表者名 代表取締役社長 船越 真樹
(コード：4709 東証第1部)
問合せ先 常務執行役員 社長室長 山内 佳代
(TEL. 03-3262-5177)

ZeroTurnaround 社との国内総代理店契約に関するお知らせ

当社は、ZeroTurnaround AS (本社：エストニア、活動拠点：米国ボストン、President & COO: Alex Laats、以下 ZeroTurnaround) と国内総代理店契約を締結いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 背景

市場がグローバル化され、変化のスピードが加速するなかで、システムリリースの早期化およびセキュリティを含めた品質に対する要求水準はますます高まっており、開発効率・品質の向上とコスト削減というトレードオフを同時に満たすことが強く求められております。

IDグループは、こうした問題解決に寄与する「他にない」最先端ツールをご提供いたします。

2. 目的

ZeroTurnaround のソリューションは欧米でも最先端のものであり、開発スピードの劇的な短縮によって、お客様の企業価値向上に貢献します。今回の契約によって、IDグループはこの世界最新のソリューションを日本のお客様にはじめてご提供することができるようになります。

今後、両社が連携を推進し、それぞれのノウハウを相互に提供することで、最新の技術とサービスを国内に展開してまいります。

3. ZeroTurnaround 製品の特長

ZeroTurnaround の製品は高品質なソフトウェアをよりスピーディーに開発するための革新的なツールです。

「JRebel」は Java 開発の工数削減ツールです。再デプロイやアプリケーションサーバの再起動を行うことなく、変更した Java コードを即座に実行可能です。開発時間の大幅な短縮が可能になり、開発者はコーディングに集中できます。これにより開発者一人あたり年間約 100 万円のコスト削減が可能です。

「XRebel」は Java 開発の品質向上ツールです。プログラミング作業中、開発画面を操作しながらの問題点の発見が容易になります。プログラム内で問題を引き起こしやすい部分をウィジェット形式で通知。品質の向上を強力に支援します。

4. 販売目標

当社は、ZeroTurnaround 製品である「JRebel」「XRebel」を日本国内で販売・サポートいたします。ZeroTurnaround は当社の販売・導入を、おもに技術面から支援します。なお、3年後には年間10億円の売上を目標としております。

5. ZeroTurnaround の概要

- (1) 名 称 ZeroTurnaround AS
- (2) 主な事業内容 Java 開発支援ツールの開発・販売
- (3) 設 立 年 度 2007 年
- (4) 本店所在地 エストニア共和国
- (5) 活 動 拠 点 米国マサチューセッツ州ボストン
- (6) 代 表 者 Alex Laats (President & COO)
- (7) 従 業 員 数 約 150 名 (2015 年 2 月 現 在)
- (8) 当社との関係 資本関係、人的関係、取引関係はありません。また、当該会社は、当社の関連当事者には該当しません。さらに、当該会社の関係者および関係会社は、当社の関連当事者には該当しません。

6. 今後の見通し

本件が、当社および当社グループの当期業績ならびに、財政状態に与える影響については軽微であります。

製品に関するお問い合わせ先：

(株)インフォメーション・ディベロプメント
iD-Cloud ソリューション部
03-3262-9171

以 上